

HUMAN CONSEIL ET FORMATION
10 CHEMIN DU PRIEURE
14860 BAVENT
TEL : 06 26 37 47 77
SIRET : 895 137 305 00010

Programme de formation
DÉVELOPPER SON
MANAGEMENT COMMERCIAL



Durée : 14 heures



Objectif : Créer sa crédibilité et engager ses équipes



Tout public



Prérequis : Manager une équipe



Délai d'accès : 30 jours ouvrés



Formation en intra

TARIF DE LA FORMATION :
700€ HT

LES + DE LA FORMATION

- Un accès stagiaire pour les exercices et documentation
- Un suivi personnalisé par votre formateur

Public visé : tous managers commerciaux ou responsables d'équipes commercial, chefs des ventes, ...

Objectifs pédagogiques :

- Repérer son mode de fonctionnement et s'adapter à ses interlocuteurs avec Process com®
- Utiliser des outils managériaux pour s'affirmer et développer son leadership
- Créer des rituels pour favoriser l'implication et la motivation

Durée de la formation : 14 heures de formation en intra

Déroulement de la formation :

MODULE 1 :

Comprendre son mode de perception avec la Process Com® pour accepter d'autres fonctionnements et adapter sa communication

MODULE 2 :

Utiliser le management situationnel pour développer la compétence et la motivation de chacun

MODULE 3 :

Animer un lancement de semaine avec des objectifs S.M.A.R.T

MODULE 4 :

Faire un Feedback constructif

MODULE 5 :

Utiliser l'outil S.C.O.R.E pour comprendre et accompagner le changement

MODULE 6 :

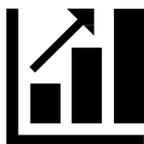
Rédiger son plan d'actions

MOYENS PEDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENTS

- Salle de formation, réunion
- Vidéoprojecteur
- Ordinateur(s), un poste par stagiaire
- Supports pédagogiques, cas pratique et étude de cas

HUMAN CONSEIL ET FORMATION
10 CHEMIN DU PRIEURÉ
14860 BAVENT
TEL : 06 26 37 47 77
SIRET : 895 137 305

Programme de formation
**DÉVELOPPER SON
MANAGEMENT COMMERCIAL**



Indicateurs de qualité :
NOUVEAU EN 2024

TARIF DE LA FORMATION :
700€ HT

LES + DE LA FORMATION

- Un accès stagiaire pour les exercices et documentation
- Un suivi personnalisé par votre formateur

Profil stagiaire : Salarié(e)s, gérant(e)s, chefs d'entreprise, managers d'équipes

Profil Formateur : Cette formation est dispensée par des formateurs qualifiés et expérimentés.

Délai d'accès : « Notre organisme de formation s'engage à répondre en 48 h à toute demande d'information relative pour toute formation. Une fois le contact établi, nous envisagerons conjointement la date la plus appropriée en fonction de vos besoins et de vos enjeux. Sauf cas particulier, la mise en place de la formation pourra se faire dans le mois suivant votre demande »

Accessibilité / Handicap : Nos formations sont à priori ouvertes à tous. Cependant en cas de doute, nous vous invitons à prendre contact directement avec notre référente handicap, en amont de la formation, pour que nous puissions en discuter et au besoin adapter notre pédagogie et nos activités en fonction des situations de handicap qui pourraient se présenter. Le cas échéant, si nous n'étions pas en mesure de vous accueillir, nous saurions vous orienter vers notre partenaire l'Agefiph.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Validation : Nous vérifierons que les objectifs de cette formation sont atteints grâce aux modalités suivantes :

Avant la formation :

Un test de positionnement sera réalisé avant le début de la formation

Durant la formation :

Mise en situations / Exercices / Reformulation

Temps dédié à l'ancrage des savoirs dans la réalité de chacun

Réalisation d'un quizz digital et ludique à l'issue de la formation

A l'issue de la formation :

Auto évaluation du stagiaire sur ses progrès au cours de la formation

Compte rendu et partage dans la limite de la confidentialité avec le ou les prescripteurs

 **HUMAN CONSEIL ET FORMATION**
L'HUMAIN AU CŒUR DU CHANGEMENT